



OFFRE D'EMPLOI

Entreprise en pleine croissance dans le secteur des énergies renouvelables, afin de poursuivre son développement au Nord de Paris, **Sunelis** recherche :

UN(E) CHARGE(E) D'AFFAIRES GRANDS COMPTES

+ L'ENTREPRISE

SUNELIS étudie, commercialise et installe tous types de solutions solaires photovoltaïques pour les particuliers, les entreprises et les agriculteurs, permettant ainsi de devenir producteur d'électricité.

L'objectif de Sunelis est de s'assurer que chaque engagement auprès d'un client se traduise par un gain de valeur mutuellement bénéfique, fondé sur l'excellence des produits, des services et la mise en œuvre.

+ DESCRIPTIF DE POSTE

Vous êtes en charge du développement commercial « Grands comptes » en :

- commercialisant les solutions photovoltaïques aux agriculteurs, industriels et collectivités
- prospectant de nouveaux clients (téléphone, terrain, réunions et réseaux divers)
- assurant le suivi de vos clients.

Nature : CDI **Début :** dès que possible **Départements :** 59, 62, 02, 80

Rémunération : fixe+commissions ainsi que voiture, téléphone portable et ordinateur portable

+ PROFIL DU CANDIDAT

Vous êtes Ingénieur en Agriculture ou Agronomie ou vous êtes diplômé d'Ecole de commerce avec un attrait pour le secteur agricole. Vous avez déjà une expérience d'au moins 3 à 5 ans en tant que commercial et maîtrisez parfaitement les techniques de vente.

Vous êtes dynamique, autonome, et une bonne aisance relationnelle.

Vous avez une bonne écoute afin de proposer des solutions les mieux adaptées et favorisez avant tout une relation client durable.

Le plus : vous avez déjà travaillé dans le secteur des énergies renouvelables.

Sunelis est basé en métropole lilloise et vous êtes amené à vous déplacer dans toute la région Nord Pas-de-Calais et Picardie.

Envoyer CV et lettre de motivation par mail ou courrier à :

Contact : Marie DE ROQUEFEUIL

Adresse : 99, rue du Jardin des Plantes **Code Postal :** 59000 **Ville :** Lille

Email : recrutement@sunelis.com