

## Offre d'emploi

Entreprise spécialisée en isolation extérieure et intérieure, **ISOLAVIE** recrute afin de développer son activité dans le Nord:

### UN COMMERCIAL (h/f)

#### + L'ENTREPRISE

Isolavie étudie, commercialise et installe des solutions techniques permettant de réduire la consommation énergétique, de limiter l'impact sur l'environnement et d'améliorer le confort, pour les particuliers, les entreprises et les collectivités, par la pose d'isolants intérieurs et extérieurs performants.

**L'objectif d'ISOLAVIE est de s'assurer que chaque engagement auprès d'un client se traduise par un gain de valeur mutuellement bénéfique, fondé sur l'excellence des produits, des services et la mise en œuvre.**

#### + DESCRIPTIF DE POSTE

Vous êtes en charge du développement commercial du département du Nord en :

- prospectant de nouveaux clients sur votre zone,
- participant à des foires et salons,
- commercialisant les solutions d'isolation aux particuliers,
- assurant le suivi de vos clients jusqu'à la fin de chantier

**Nature :** CDI

**Début :** dès que possible

**Département :** 59

**Rémunération :** fixe + commissions

#### + PROFIL DU CANDIDAT

Vous avez déjà une expérience de 2 à 5 ans en tant que commercial B to C et vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente.

Vous êtes volontaire, autonome, et vous avez une bonne aisance relationnelle.

Vous avez une bonne écoute afin de proposer des solutions les mieux adaptées et vous favorisez avant tout une relation client durable.

**Envoyer CV et lettre de motivation par mail ou courrier à :**

**Contact :** Marie DE ROQUEFEUIL

**Adresse :** 99, rue du Jardin des Plantes **Code Postal :** 59000 **Ville :** Lille

**Email :** [recrutement@isolavie.fr](mailto:recrutement@isolavie.fr)